

近畿エリア

Table with 14 rows and 10 columns: Rank, Company Name, Representative, Location, Total Units, etc.

中国・四国エリア

Table with 13 rows and 10 columns: Rank, Company Name, Representative, Location, Total Units, etc.

九州・沖縄エリア

Table with 19 rows and 10 columns: Rank, Company Name, Representative, Location, Total Units, etc.

年間着工数ランキング (Annual Construction Volume Ranking) graphic with a bar chart.

契約ペースは過去最高 法人案件の増加要因

法人営業の体制強化で 受注単価は5年で1.5倍に



生和コーポレーション 岸本光弘専務(70)

近年は広めの1Kから1LDKタイプが増えている。入居者ニーズに応えるデザイン・間取り・設備が好評で、平均入居率は98%を維持している。

京阪線沿線が狙い目 受注は前期比33%増

近畿エリアで前年比33%も着工数を増やした。ケータイン建設業(大阪市)の豪邸に見違えるほどの外観が華やかな欧風の木造賃貸住宅の設計を手掛けている。

「28年3月期は営業圏内(九州、関西、中部、関東)のすべてが契約ペースで過去最高の成績だった」と生和コーポレーション(本社:大阪市)岸本光弘専務は話す。

受注単価の平均が1.5倍になっているという。法人での契約案件が増加していることが、業績好調の要因の一つだ。5年前と比べると、法人を活用しているところが多い。

今後近畿エリアで積極的に受注数を増やしていく考えだ。「同じデザイン」の建物も建てず、各所の設計も独特だ。土地の特性等に合わせた無二の賃貸を建てる必要がある。

「大阪線沿線が狙い目」 受注は前期比33%増。近畿エリアで前年比33%も着工数を増やした。ケータイン建設業(大阪市)の豪邸に見違えるほどの外観が華やかな欧風の木造賃貸住宅の設計を手掛けている。

「地域や社会にもよる」と話した。今後の強化策としては、若手の早期戦力化と人材採用だ。これで受け付けられる案件数を増やす他、データ量を増やし、企画や実務に活用すべき分析の精度も上げていく。

信和建設 ホテル・介護施設に力 売上倍増も賃貸横ばい

直近5年で売上高50億円から111億円へ飛躍した信和建設(大阪市)の賃貸着工件数が前年比ほぼ横ばいなのは、ホテルや介護施設などの賃貸住宅以外の建設受注が増えているからだ。広報担当者は「賃貸に関しては、企画や実務に活用すべき分析の精度も上げていく」。

「今後の提供商品としては、「地域や社会にもよる」と話した。今後の強化策としては、若手の早期戦力化と人材採用だ。これで受け付けられる案件数を増やす他、データ量を増やし、企画や実務に活用すべき分析の精度も上げていく」。

「今後の提供商品としては、「地域や社会にもよる」と話した。今後の強化策としては、若手の早期戦力化と人材採用だ。これで受け付けられる案件数を増やす他、データ量を増やし、企画や実務に活用すべき分析の精度も上げていく」。

Advertisement for Shinwa Real Estate featuring a man in a suit and text about land utilization and apartment management. Includes a diagram of a building layout.